

Accountmanager New Business | Make IT Work

Bij de IT Academy Noord-Nederland, onderdeel van de Hanze is een vacature ontstaan voor een Accountmanager New Business | Make IT Work.

Help jij mensen, organisaties én het onderwijs graag verder door omscholen en LLO nog verder op de kaart te zetten in Noord-Nederland? Dan zit je bij Make IT Work goed! Bij Make IT Work slaan we de brug tussen onderwijs en bedrijfsleven door om te scholen naar de IT mét baangarantie.

*Kom jij ons team versterken? Wij zijn op zoek naar een **proactieve, enthousiaste en gedreven accountmanager** die zich richt op het verder uitbouwen van het netwerk van bedrijven in Noord-Nederland en deze weet te verbinden aan de verschillende omscholingsprogramma's van Make IT Work.*

Dit ga je doen

Jij gaat samen met jouw collega's het project Make IT Work verder op de kaart zetten in Noord-Nederland. Met ruim 200 omgeschoolede cursisten die aan de slag zijn gegaan bij meer dan 60 verschillende werkgevers en bijna 20 klassen op de teller hebben wij inmiddels bewezen dat goed opgeleide zij-instromers succesvol aan de slag kunnen in de Noord-Nederlandse IT-arbeidsmarkt. Jouw werk draait om het verbinden van nieuwe werkgevers aan de omscholingsprogramma's van Make IT Work. Jouw werkzaamheden zijn gericht op het vinden, binden en boeien van nieuwe organisaties waarbij je ondernemend en creatief te werk gaat met oog voor kwaliteit en verhoudingen. Acquisitie is een wezenlijk onderdeel van deze functie en dit is iets waar je plezier in hebt; je bouwt je eigen portefeuille met actieve bedrijven op en onderhoudt de bestaande contacten. Je signaleert de behoefte op IT-gebied bij werkgevers en kunt dit vertalen naar de programma's van Make IT Work. Daarbij ben je verantwoordelijk voor het organiseren van werkgeversmarkten, op basis waarvan klassen worden gevormd, en zorg je voor de deelname van werkgevers. Je staat dus dagelijks in contact met organisaties die zich hebben aangesloten bij Make IT Work en verbindt ook nieuwe organisaties aan het programma.

Naast bovenstaande werkzaamheden waarop duidelijk de focus ligt, ben je ook actief betrokken bij de andere activiteiten van Make IT Work. Denk hierbij aan de werving en selectie van de kandidaten, het verzorgen van presentaties tijdens informatiesessies en de matching tussen werkgevers en kandidaten tijdens en na de werkgeversmarkten. Ook heb je contact met verschillende stakeholders zoals het UWV, gemeenten en andere samenwerkingspartners.

Hier ga je werken

Binnen het cluster Engineering, Life Sciences en ICT verzorgt de Hanze naast haar bachelor- en master opleidingen ook opleidingen voor IT-professionals onder de vlag van IT Academy Noord-Nederland. Dit gebeurt in samenwerking met het noordelijk bedrijfsleven. De IT Academy zet zich in voor een hoogwaardige, gezonde en evenwichtige ICT-arbeidsmarkt in het Noorden. In januari 2019 is Make IT Work van start gegaan in Noord-Nederland vanuit de IT Academy, nadat in 2014 de Hogeschool van Amsterdam een succesvolle start had gemaakt in het westen van het land. Make IT Work maakt het voor hoogopgeleiden zonder specifieke IT-achtergrond mogelijk zich te laten omscholen naar een veelgevraagde IT-functie op hbo-niveau én direct in een baan van start te gaan. Op deze manier pakken wij het tekort aan ICT'ers aan en is ons doel om de brug te slaan tussen onderwijs en bedrijfsleven door het aanbieden van vraag gestuurd onderwijs. Opleiden naar de behoefte in de markt dus. Inmiddels hebben we daar een stevige track record in opgebouwd waarbij ruim 200 cursisten succesvol zijn omgeschoold en aan de slag zijn gegaan bij één van de ruim 60 actieve werkgevers in ons opgebouwde netwerk.

Werken bij Make IT Work betekent werken in een klein team met korte lijnen. Hoewel het team klein is, is het speelveld juist heel groot: we werken actief samen met de werkgevers in het werkveld en de hogeschool en richten ons dus niet alleen op kwalitatief goed onderwijs, maar ook op de juiste match tussen werkgever en cursist. Een unieke dynamiek en positie binnen de Hanze!

Dit vragen we van jou

- Je hebt minimaal een afgeronde hbo-opleiding en je beschikt over aantoonbare werkervaring in een commerciële rol. Wij hebben een sterke voorkeur voor iemand met commerciële ervaring en affiniteit met ICT, arbeidsmarkt en onderwijs;
- Jij weet wat er speelt op de ICT-arbeidsmarkt, hebt een actief netwerk in de Noordelijke ICT sector en bent in staat om bedrijven te voorzien van deskundig advies over Make IT Work en de ontwikkelingen op de arbeidsmarkt voor ICT'ers;
- Daarnaast toon jij betrokkenheid en eigenaarschap in het project. Je neemt initiatief en bent een proactieve, pragmatische zelfstarter. Je bent meedenkend, behulpzaam, kunt goed plannen en je steekt graag de handen uit je mouwen;
- Je kunt goed zelfstandig werken, maar je kunt ook in teamverband doelstellingen halen. Het lijkt jou een uitdaging om Make IT Work in Noord-Nederland verder uit te bouwen.

Dit krijg je ervoor terug

Wij bieden jou een uitdagende werkomgeving met ruimte voor eigen initiatief en ontwikkeling. We

bieden goede faciliteiten in een omgeving waar hard werken niet wordt geschuwd en waar ook ruimte is voor reflectie en humor. Wat krijg je nog meer?

- Een dienstverband van 0,8 fte voor in eerste instantie 1 jaar, met kans op verlenging.
- Startdatum is zo spoedig mogelijk.
- Schaal 10 (min. € 3.639,- en max. € 5.699,-), conform cao-hbo. Het salaris is bruto per maand bij een fulltime dienstverband. Inschaling vindt plaats in de functie van Adviseur A.
- Een vakantie-uitkering van 8% en een structurele eindejaarsuitkering van 8,3%.
- Maximaal 53 verlofdagen op jaarbasis, en daarnaast kun je gebruik maken van duurzame inzetbaarheidsuren en thuiswerkfaciliteiten.
- De mogelijkheid om je voortdurend te professionaliseren via onze Hanze PL Academy.

Binnen de Hanze vinden op dit moment organisatieontwikkelingen plaats. Dit kan betekenen dat functies en afdelingen in de toekomst (deels) anders worden ingericht of van plaats veranderen binnen de organisatie.

Nieuwsgierig naar meer?

Wil je meer weten over deze functie? Neem voor vragen contact op met Marion Koops, projectleider Make IT Work, telefoonnummer 06 2874 5551. Gedurende de voorjaarsvakantie (23 februari 2026 t/m 27 februari 2026) kan een voicemailbericht worden achtergelaten als de telefoon niet wordt opgenomen. Je wordt zo snel mogelijk teruggebeld.

Word jij onze nieuwe collega?

Stuur dan je cv en motivatie via de sollicitatiebutton.

- Sluitingsdatum is: **08-03-2026**
- De gesprekken vinden plaats op **maandag 16 maart 2026**. De 2e gespreksronde vindt plaats op **vrijdagochtend 20 maart 2026**.
- Wij vragen nieuwe medewerkers om bij indiensttreding een Verklaring Omtrent het Gedrag (VOG) aan te vragen. De kosten worden door de Hanze vergoed.

Acquisitie naar aanleiding van deze vacature wordt niet op prijs gesteld.