

Accountmanager New Business | Make IT Work

Bij Make IT Work, onderdeel van de Hanze is een vacature ontstaan voor een Accountmanager New Business.

Verbind jij nieuwe werkgevers aan de omscholingsprogramma's van Make IT Work? Houd je van acquisitie en zet je ons verder en stevig op de kaart? Dan is dit de baan voor jou!

Dit ga je doen

Jij gaat samen met jouw collega's het project Make IT Work verder op de kaart zetten in Noord-Nederland. Met ruim 200 omgeschoolde cursisten die aan de slag zijn gegaan bij meer dan 60 verschillende werkgevers en bijna 20 klassen op de teller hebben wij inmiddels bewezen dat goed opgeleide zij-instromers succesvol aan de slag kunnen in de Noord-Nederlandse IT-arbeidsmarkt. Je verbindt nieuwe werkgevers aan de omscholingsprogramma's van Make IT Work. Je bewerkt actief de markt en bent gericht op het vinden, binden en boeien van nieuwe organisaties waarbij je ondernemend en creatief te werk gaat met oog voor kwaliteit en duurzame relaties.

Acquisitie is een belangrijk onderdeel van deze functie en jij hebt daar als accountmanager plezier in. Je bouwt je eigen portefeuille en onderhoudt de bestaande contacten. Je signaleert de behoefte op IT-gebied bij werkgevers en vertaalt dit naar de programma's van Make IT Work. Verder organiseer je werkgeversmarkten, de basis voor het vormen van klassen, en zorg je voor de deelname van werkgevers hieraan. De matching tussen werkgevers en kandidaten tijdens en na deze werkgeversmarkten is jouw verantwoordelijkheid. Je bent daarom ook actief betrokken bij de werving en selectie van de kandidaten. Ook onderhoud je contact met verschillende stakeholders zoals het UWV, gemeenten en andere samenwerkingspartners. Ten slotte verzorg je presentaties tijdens informatiesessies (online en offline), vertegenwoordig je Make IT Work tijdens events en ben je actief in de juiste netwerken.

Hier ga je werken

Binnen het cluster Engineering, Life Sciences en ICT verzorgt de Hanze naast haar bachelor- en master opleidingen ook opleidingen voor IT-professionals onder de vlag van IT Academy Noord-Nederland. Dit gebeurt in samenwerking met het noordelijk bedrijfsleven. De IT Academy zet zich in voor een hoogwaardige, gezonde en evenwichtige ICT-arbeidsmarkt in het Noorden. In 2019 is Make IT Work vanuit de IT Academy van start gegaan, nadat in 2014 de Hogeschool van Amsterdam een succesvolle start had gemaakt in het westen van het land.

Werken bij Make IT Work betekent werken in een klein team met korte lijnen. Hoewel het team klein is, is het speelveld juist heel groot: we werken actief samen met de werkgevers in het werkveld en de hogeschool en richten ons dus niet alleen op kwalitatief goed onderwijs, maar ook op de juiste match tussen werkgever en cursist. Een unieke dynamiek en positie binnen de Hanze!

Dit vragen we van jou

- Je hebt minimaal een afgeronde hbo-opleiding en minimaal 3 jaar werkervaring als salesmanager, accountmanager of in een andere commerciële rol.
- Jij kent de ICT-arbeidsmarkten de daarbij behorende functieprofielen, en hebt een actief netwerk in de Noordelijke ICT sector.
- Je bent betrokken en toont eigenaarschap. Je bent proactief, enthousiast en een pragmatische zelfstarter.
- Je kunt zowel zelfstandig als in teamverband werken.

Dit krijg je ervoor terug

Wij bieden jou een uitdagende werkomgeving met ruimte voor eigen initiatief en ontwikkeling. Je krijgt goede faciliteiten en een enthousiast team waar de lijntjes kort zijn. Wat krijg je nog meer?

- Een dienstverband van 0,8 fte voor in eerste instantie 1 jaar, met kans op verlenging.
- Startdatum is zo spoedig mogelijk.
- Schaal 10 (min. € 3.639,- en max. € 5.699,-), conform cao-hbo. Het salaris is bruto per maand bij een fulltime dienstverband. Inschaling vindt plaats in de functie van Adviseur A.
- Een vakantie-uitkering van 8% en een structurele eindejaarsuitkering van 8,3%.
- Maximaal 53 verlofdagen op jaarbasis, en daarnaast kun je gebruik maken van duurzame inzetbaarheidsuren en thuiswerkfaciliteiten.
- De mogelijkheid om je voortdurend te professionaliseren via onze Hanze PL Academy.

Binnen de Hanze vinden op dit moment organisatieontwikkelingen plaats. Dit kan betekenen dat functies en afdelingen in de toekomst (deels) anders worden ingericht of van plaats veranderen binnen de organisatie.

Nieuwsgierig naar meer?

Wil je meer weten over deze functie? Neem voor vragen contact op met Marion Koops, projectleider Make IT Work, telefoonnummer 06 2874 5551.

Word jij onze nieuwe collega?

Stuur dan je cv en motivatie via de sollicitatiebutton.

- Sluitingsdatum is: **07-04-2026**
- De gesprekken vinden plaats op **vrijdag 10 of maandag 13 april 2026**.
- Wij vragen nieuwe medewerkers om bij indiensttreding een Verklaring Omtrent het Gedrag (VOG) aan te vragen. De kosten worden door de Hanze vergoed.

Acquisitie naar aanleiding van deze vacature wordt niet op prijs gesteld.